This Question Paper consists of 30 questions and 8 printed pages. इस प्रश्न-पत्र में 30 प्रश्न तथा 8 मुद्रित पुष्ठ हैं।

Roll No.							Code No.	59/OSS/2
अनुक्रमांक 🛚							कोड नं.	
							SET/सेट	$ \mathbf{B} $

BUSINESS STUDIES व्यावसायिक अध्ययन (319)

Day and Date of Examina (परीक्षा का दिन व दिनांक)	ition 	
Signature of Invigilators	1.	
(निरीक्षकों के हस्ताक्षर)	2	
	2.	

General Instructions:

- Candidate must write his/her Roll Number on the first page of the Question Paper.
- Please check the Question Paper to verify that the total pages and total number of questions contained in the 2 Question Paper are the same as those printed on the top of the first page. Also check to see that the questions are in sequential order.
- Making any identification mark in the Answer-Book or writing Roll Number anywhere other than the specified 3 places will lead to disqualification of the candidate.
- Write your Question Paper Code No. 59/OSS/2, Set-B on the Answer-Book.
- The Question Paper is in English/Hindi medium only. However, if you wish, you can answer in any one of the languages listed below: English, Hindi, Urch, Punjabi, Bengali, Tamil, Malayalam, Kannada, Telugu, Marathi, Oriya, Gujarati, 5 Konkani, Manibori, Assamese, Nepali, Kashmiri, Sanskrit and Sindhi. You are required to indicate the language you have chosen to answer in the box provided in the Answer-Book.
 - If you choose to write the answer in the language other than Hindi and English, the responsibility for (b) any errors/mistakes in understanding the question will be yours only.

सामान्य अनदेश ः

- 1
- परीक्षार्थी प्रश्न-पत्र के पहले पृष्ठ पर अपना अनुक्रमांक अवश्य लिखें । कृपया प्रश्न-पत्र को जाँच लें कि प्रश्न-पत्र के कुल पृष्ठों तथा प्रश्नों की उतनी ही संख्या है जितनी प्रथम पृष्ठ के सबसे ऊपर 2 छपी है । इस बात की जाँच भी कर लें कि प्रश्न क्रमिक रूप में हैं ।
- 3 उत्तर-पुस्तिका में पहचान-चिह्न बनाने अथवा निर्दिष्ट स्थानों के अतिरिक्त कहीं भी अनुक्रमांक लिखने पर परीक्षार्थी को अयोग्य
- अपनी उत्तर-पुरितका पर प्रश्न-पत्र का कोड नं. 59/OSS/2, सेट-f B लिखें ।
- प्रश्न-पत्र केवल हिंदी/अंग्रेजी माध्यम में है । फिर भी, यदि आप चाहें तो नीचे दी गई किसी एक भाषा में उत्तर दे अंग्रेजी, हिंदी, उर्दू, पंजाबी, बंगला, तिमल, मलयालम, कन्नड़, तेलुगु, मराठी, उड़िया, गुजराती, कोंकणी, मिणपुरी, असमिया, नेपाली, कश्मीरी, संस्कृत और सिंधी । क्रपया उत्तर-पुस्तिका में दिए गए बॉक्स में लिखें कि आप किस भाषा में उत्तर लिख रहे हैं ।

1

र्योद आप हिंदी एवं अंग्रेजी के अतिरिक्त किसी अन्य भाषा में उत्तर लिखते हैं तो प्रश्न को समझने में होने वाली त्रिटयों / गलितयों की जिम्मेदारी केवल आपकी होगी ।

59/OSS/2-319-B]



[Contd...

BUSINESS STUDIES

व्यावसायिक अध्ययन

(319)

Time समय			Hours घण्टे]]		[Max	ximum Ma [पूण	arks : 100 र् <mark>षांक : 10</mark> 0
Note	:		(i)	All questions are compul alternative choices are given have to attempt only one	en ir	some questions. In s		
			(ii)	Marks allotted are indica-	ted a	against each question		
			(iii)	Each question from Quest (B), (C) and (D), out of correct answer among the book against the number of attempting multiple-choice	whice four of the	ch one is most appro alternatives and write e question. No Extra	opriate. C	hoose the ir answer-
निर्देश	:		(i)	सभी प्रश्नों के उत्तर दें । पूर्ण प्रश्निवकल्प हैं । ऐसे सभी प्रश्नों में			-	
			(ii)	प्रत्येक प्रश्न के अंक उसके साग	मने दि	ए गए हैं।		
			(iii)	प्रश्न संख्या 1 से 10 तक के प्रत दिए गए हैं, जिनमें एक सही उत्तर-पुस्तिका में प्रश्न संख्या के समय नहीं दिया जाएगा ।	है ।	चारों विकल्पों में से सही	उत्तर चुनें	तथा अपनी
		,			<u> </u>	1 . 1	CT 71 * 1	
1				ent is handling people org stic is highlighted here?	ganız	ed in work groups.	Which]
	(A (С प्रब	\) ') ान्ध	Mana Mana	agement is Intangible agement is Universal में क्रार्य कर रहे लोगों से व्यव	(D)	Management is Soc	ial proces	
				ह ! अमूर्त है	(B)	प्रबन्ध उद्देश्यपूर्ण है		
	,	-		सार्वभौमिक है		प्रबन्ध एक सामाजिक क्रि	या है	
2	pr (A (C	rod (x) (?)	ucing Prod Sales	to which concept of ma large quantity of goods a uction Concept s Concept वह कौन सी अवधारणा है जिस	and 1 (B) (D)	reducing the cost of Product Concept Marketing Concept	production	-
				एवं उत्पादन की लागत को क		9	•	
				न अवधारणा		उत्पाद अवधारणा		
	(C	C)	विक्रय	अवधारणा	(D)	विपणन अवधारणा		
59/O	SS	/2-	319-B	1	2		回菜回 监察统	[Contd

3	Commercial paper can be issued	for a	period of:		1
	(A) 91 days to one year	(B)	15 days to one year		
	(C) One day to 15 days	(D)	One year		
	वाणिज्यिक पत्र जिस समय अवधि के लिए	ए जारी	किए जा सकते हैं, वह है	; :	
	(A) 91 दिन से 1 वर्ष तक	(B)	15 दिन से 1 वर्ष तक		
	(C) 1 दिन से 15 दिन तक	(D)	एक वर्ष तक		
4	Stores that deal with a specific li	ne of	goods are called:		1
	(A) Itinerants	(B)	Speciality Stores		
	(C) Single line Store	(D)	General Stores		
	वह दुकाने जिन पर एक निश्चित प्रकार की	वस्तुओं	की बिक्री की जाती है, कह	लाती है :	
	(A) भ्रमणशील विक्रेता	(B)	विशिष्ट भंडार		
	(C) एक ही प्रकार की वस्तुओं की दुकान	(D)	साधारण स्टोर		
5	A complaint can be made to Stat	e Cor	nmission, if claim val	ue is :	1
	(A) More than ₹ 20 lakh				
	(B) More than ₹ 20 lakh but les	ss thai	n 1 crore		
	(C) Less than ₹ 20 lakh				
	(D) More than ₹ 1 crore	. 1	7		
	राज्य कमीशन को शिकायत की जा सकर्त	है, र	पदि दावे की राशि का मूल	य है :	
	(A) ₹ 20 लाख से अधिक				
	(B) ₹ 20 लाख प्रेअधिक लेकिन एक	करोड़	से कम		
	(C) ₹ 20 लाख से कम				
	(D) ₹ 1 करोड़ से अधिक				
6	Which function of Management in			5,9	1
	communicating and motivating the				
	(A) Planning	(B)	Directing		
	(C) Controlling	(D)	Staffing		
	प्रबन्ध का वह कौन सा कार्य है जिसमें उ अभिप्रेरित करना सम्मिलित है ?	अधानस्थ	ा का मागदशन, पयवक्षण,	सम्प्रषण एव	
	•	(D)	निदेशन		
	(A) नियोजन	(B)			
	(C) नियन्त्रण	(D)	नियुक्तिकरण		
59/O	OSS/2-319-B]	3		[Co	ntd

7	Companies with higher growth p	otential	are likely to:		1					
	(A) Pay lower dividends									
	(B) Pay higher dividends									
	(C) Dividends are not affected by growth consideration									
	(D) None of above									
	कम्पनियाँ जिनकी उच्च विकास की संभावनाएँ हैं, वह									
	(A) कम लाभांश देगी									
	(B) अधिक लाभांश देगी									
	(C) लाभांश भुगतान पर विकास का कोई प्रभाव नहीं होगा									
	(D) उपरोक्त में से कोई नहीं									
8	Plans which determine the seque	Plans which determine the sequence of any work performance.								
	What type of plan is it?									
	(A) Methods	(B)	Procedure							
	(C) Rule	(D)	Budget							
	नियोजन जो किसी भी कार्य के निष्पादन	न के एक	निश्चित क्रम का निर्धा	रण करती है,						
	वह नियोजन का कौन सा प्रकार है?									
	(A) विधियाँ	(B)	कार्यप्रणाली							
	(C) नियम	(D)	बजट							
9	Controlling function of an organization is:									
	(A) forward looking.		7							
	(B) backward looking.									
	(C) forward as well as backwa	rd looki	ng.							
	(D) None of above									
	किसी संगठन का तिस्त्रियण कार्य होता है	5 :								
	(A) जो आगे की ओर देखता है।									
	(B) जो बीते काल की ओर देखता है।									
	(C) जो आगे और बीते समय दोनों ओर देखता है।									
	(D) उपरोक्त में से कोई नहीं									
10	Which type of channel of distrib	bution is	s most suitable for	the sale of	1					
	consumer goods ?									
	(A) Direct Channel	(B)	One Level Channe	e1						
	(C) Two Level Channel	(D)	Three Level Chan	nel						
	उपभोक्ता वस्तुओं के विक्रय के लिए वि	तरण का	कौन सा माध्यम सबसे	उपयुक्त रहता है ?						
	(A) सीधा/प्रत्यक्ष माध्यम		एक स्तरीय माध्यम	-						
	(C) द्वि स्तरीय माध्यम	` '	तीन स्तरीय माध्यम							
59/0	OSS/2-319-B]	4		©₹© \$\$\$\$ [Contd.	••					

11	Can the Overburdened manager ta workload? How? Explain the sa	-	ates to reduce 3
	क्या अधिभार लिए हुए प्रबन्धक कार्यभार को है? वह भी किस प्रकार से ? समझाइए।	कम करने के लिए अधीनस्थों से र	नहायता ले सकता
12	What is meant by factoring? Exp	- -	-
	आढ़ती कार्य से क्या अभिप्राय है ? किसी	व्यावसायिक इकाई को इससे क्य	ा लाभ हैं ?
13	Distinguish between Advertising a	nd Sales Promotion on the	basis of: 3
	(A) Objectives	(B) Effect	
	(C) Nature		
	निम्न के आधार पर विज्ञापन और विक्रय	संवर्धन में अन्तर बताइए	
	(क) उद्देश्य	(ख) प्रभाव	
	(ग) प्रकृति	11/2.	
14	Explain briefly the role of Chamb	per of Commerce and Indu	stry. 3
	''वाणिज्य एवं उद्योग संघ'' की भूमिका के	। संक्षेप में समझाइए।	
15	Mr. A is the manager taking key	decision of the organization	on. At what 3
	level does he work in the organiz	cation? What are his func	tions ?
	A प्रबन्धक है को संगठन के महत्वपूर्ण विष		वह संगठन में
	किस स्तर पर कार्यरत है ? उसके क्या क	अ थ ह !	
16	Discuss the basic features of "man	nagement as a profession"	4
10	''प्रबन्ध एक पेशे के रूप में'' के मूल लक्ष		·
17	"Communication can be upward, of communication and when is it use	Q	aplain these 4
	''सम्प्रेषण ऊपर की ओर, नीचे की ओर औ	र तिरछा हो सकता है।'' सम्प्रेषण व	h इन प्रकारों
	को समझाइए तथा संगठन में यह कब प्रयोग	में आते हैं? समझाइए।	
59/C	PSS/2-319-B]	5	□ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □

18	Explain in brief:	4
	(a) Shopping goods and (b) Speciality goods	
	संक्षेप में समझाइए :	
	(क) क्रय योग्य वस्तुएं और (ख) विशिष्ट वस्तुएँ	
19	Explain the role of Consumer Organizations and NGOs.	4
	उपभोक्ता संगठनों और एन.जी.ओ. की भूमिका को समझाइए।	
20	What are the main functions of Special Financial Institutions ? State.	4
	विशिष्ट वित्तीय संस्थानों के मुख्य कार्य क्या हैं? उल्लेख कीजिए।	
21	Explain the process of organising by stating its steps.	5
	संगठन की प्रक्रिया के विभिन्न चरणों का उल्लेख करते हुए संगठन की प्रक्रिया को समझाइए।	
22	Explain any five characteristics of coordination.	5
	समन्वय की किन्हीं पाँच विशेषताओं का वर्णन कीजिए।	
23	Describe the measures taken by SEBI to regulate the secondary market.	5
	द्वितीयक बाज़ार के नियमन हेतु SEBI द्वारा उठाए गये कदमों का वर्णन कीजिए।	
24	State five important functions performed by channels of distribution.	5
	वितरण माध्यमों के पाँच महत्वपूर्ण कार्यों का उल्लेख कीजिए।	
25	"Consumers have certain duties and responsibilities." Explain any three	5
	such duties and responsibilities of consumer.	
	''उपभोक्ताओं के कुछ कर्तव्य एवं उत्तरदायित्व होते हैं।' उपभोक्ताओं के ऐसे कोई तीन कर्तव्यों और दायित्वों को समझाइए।	
59/C	DSS/2-319-B] 6 電視 [Cont	t d

26 Effectiveness of communication depends when the message is

6

interpreted in the sense it is communicated. What can be the reasons which act as barrier in this case? Explain.

सम्प्रेषण की प्रभावपूर्णता इस पर निर्भर करती है कि संदेश को उसी रूप में समझा जाय जिसमें उसे सम्प्रेषण किया गया है। इस स्थिति में बाधा बनने वाले क्या कारण हो सकते हैं? समझाइए।

"Mutual fund acts as investment intermediary." What is meant by Mutual Fund? What are different types of Mutual Funds? State any four features of Mutual Funds.

''म्यूच्युअल फंड एक विनियोग मध्यस्थ के रूप में कार्य करता है।'' म्यूच्युअल फंड से क्या अभिप्राय है? म्यूच्युअल फंड के विभिन्न प्रकार कौन–कौन से हैं? म्यूच्युअल फंड के किन्हीं चार लक्षणों का उल्लेख कीजिए।

OR / अथवा

Foreign sources play an important part in meeting the long term financial 6 needs of business in India. Explain briefly the different forms of foreign sources.

भारत में व्यवसाय की दीर्घ अवधि की वित्तीय आवश्यकताओं की पूर्ति में विदेशी स्नोत अहम भूमिका निभाते हैं। विभिन्न प्रकार के विदेशी स्नोतों को संक्षेप में समझाइए।

What is meant by Marketing Mix? Discuss the four components of Marketing Mix.

6

विपणन मिश्र से क्या अभिप्राय है? विपणन मिश्र के चार घटकों की विवेचना कीजिए।

OR / अथवा

Salesmanship is tough and challenging job which requires a mixture of **6** physical and mental qualities. Explain any four qualities which a successful salesperson must possess.

विक्रयकर्ता का कार्य एक जटिल और चुनौती पूर्ण कार्य है जिसके लिए शारीरिक और मानसिक गुणों का मिश्रण आवश्यक है। एक सफल विक्रयकर्ता में जरूरी किन्हीं चार गुणों को समझाइए।

59/OSS/2-319-B]

[Contd...

7

29 You have received an order for export of certain hosiery items to USA. What documents will be used in export procedure? Explain in brief any six such documents.

आपके पास य.एस.ए. को कुछ हौजरी की वस्तुएँ निर्यात करने के लिए आदेश प्राप्त हुआ है। निर्यात प्रक्रिया में कौन-कौन से प्रलेखों का प्रयोग किया जाएगा ? ऐसे कोई छः प्रलेखों को संक्षेप में समझाइए।

OR / अथवा

Consumer Protection Act, 1986 has provided six rights to consumers. 6 Explain any three such rights of consumers. उपभोक्ता संरक्षण अधिनियम. 1986 के अन्तर्गत उपभोक्ताओं को छः अधिकार दिये गये हैं इनमें से कोई तीन अधिकारों को समझाइए।

30 Taylor developed the techniques in the production department. Explain 6 these techniques of Scientific Management. टेलर ने उत्पादन विभाग में विधियों (तकनीक) को विकसित किया। वैज्ञानिक प्रबन्ध की इन विधियों को समझाइए।

OR / अथवा

Explain Fayol's principles of (a) Discipline (b) Scalar chain (c) Order (d) Remuneration. Give advantages of following these principles in an Organization.

फेयल के निम्न सिद्धान्तों को समझाइए तथा एक संस्थान में इन सिद्धान्तों के लाभों को बताइये:

जनुशासन समुचित व्यवस्था सम्ब्रिसि सम्बर्गित व्यवस्था सम्बर्गिति (ख) सोपान शृंखला

(ग) पारिश्रमिक 6

6